

Para Kazanmak İçin Bilmeniz Gereken Temel Yetenekler

Herkes para kazanmak ister. Parasını akılcı bir şekilde değerlendirmek ve bunu güçlü yatırımlara dönüştürerek daha iyi bir hayata sahip olmak ister. Belki de bu yatırımları ile daha hayırlı işlere imza atmak ister. Ancak gerçekçi anlamda düşünüldüğünde, iyi derecede para kazanamamanın altında yatan çok önemli sorunlar vardır. Bunlar aslında öğrenilmesi gereken konulardır. Yeteneklerdir. Finansal zekanın gelişmesi demektir. Bu yazıda para kazanmak için bilmeniz gereken temel yeteneklerden bahsedeceğim ve bunların, finansal zekanızı geliştirmede nasıl etki edeceğini size anlatacağım:

Yazıyı okumadan önce, bu yazıyı Pinterest hesabınızda paylaşır mısınız?



PARA KAZANMAK İÇİN BİLMENİZ GEREKEN TEMEL YETENEKLER

MUHAMMET TAŞDEMİR

www.muhammettasdemir.com

Sorun Çözmeyi Öğrenin!

Müşteriler mal ve hizmet almak istemiyor; çözüm almak istiyorlar. Para kazanmanın ilk adımı, birçok insanın sahip olduğu ve çözebileceğiniz bir problemi veya problem grubunu tanımalısınız. Sattığınız herhangi bir ürün veya hizmet bu çözüme yönelik olmalıdır. Potansiyel müşterilerin neden sizden satın almalılar? Onların sorunlarına çözüm olmadan, bir şeyleri satamazsınız ki? Sorunlara basit ama etkili çözümler üretip bunun pazarlamasını iyi bir şekilde yapabilirsiniz, paranın kazanma yönteminin bir yolunu iyi şekilde keşfedebilirsiniz.

Ayrıca; insanlara ürününüz veya hizmetleriniz hakkında olumlu şeyler söylemek, bu ürünleri kendi yaşamlarında nasıl kullanacaklarını göremiyorlarsa, bunlar yeterli olmaz. Ancak, onların sahip oldukları gerçek bir sorunu tespit ederseniz ve bunun için kapsamlı bir çözüm sunarsanız, müşteriler tekliflerinizi kendi isteklerine bağlamada sorun yaşamayacak ve satın alma olasılıklarını arttıracaktır.

Odaklanmaktan Vazgeçmeyin!

Hangi problemin üstesinden geleceğinizi öğrendikten sonra, çözmek için yapmanız gereken kapsamlı ilerleyiş listesi hazırlamanız gerekir. Belki de bunu [profesyonel bir koç](#) eşliğinde ilerletmeniz gereklidir. Profesyonel koçlar, yapacağınız işteki ilerleyişinizi profesyonel bir şekilde yürütür.

Her şeyi bir seferde yapmaya çalışmak yerine, bir seferde bir adımda odaklanmak önemlidir. [Hedefler belirlemek](#), bu işin vazgeçilmez unsurudur. [Günlük hedeflerini bilen ve bunlar üzerinde ilerleyen](#) kişinin yolu her zaman daha kolay olur.

İstikrar, başarmanın neredeyse tamamıdır. İstikrarı sağlayan husus da, hedefler üzerinde doğru bir şekilde ilerlemekten geçmektedir.

Öğrenmeye Ve Yenilikçi Düşünceye Açık Olun!

İyi para kazanabilmek için, ürettiği ürünleri ve hizmetlerinizi düzenli olarak güncellemeniz önemlidir. Merkezi probleminizi mevcut yöntemlerden daha etkili bir şekilde çözebilecek yeni yazılım, ekipman ve diğer teknolojilere dikkat edin. Bunları araştırmaya özen gösterin. Bulduğunuz vakitte, bu teknolojiyi olabildiğince çabuk benimseyin. Güncel kalmak, yalnızca ürünlerinizi ve hizmetlerinizi güncellemek anlamına gelmez; ayrıca kendi bilginizi genişletmenizi gerektirir. Daha fazla para kazanmak için, insanların sorunlarına daha güncel çözümler sunmanız ve bunları iyi pazarlamanız şarttır. İster kitap, makale okuyarak, ister konferanslara veya sürekli eğitim sınıflarına katılarak olsun, becerilerinizi geliştirmek ve yeni bilgiler edinmek için her fırsattan yararlanmalısınız. Ancak o zaman gelişen bir ekonomide doğabilecek her türlü koşul için hazırlıklı olursunuz. İlham verici alıntıları okumak , öğrenirken motive olmanın harika bir yoludur.

Rakipleriniz Hakkında Bilgi Edinin

Rakipleriniz hakkında bilgi edinin ve bu yolla kendinizi geliştirin. En kısa sürede işinize girdiğinizde, rakipleriniz hakkında mümkün olduğunca çok şey öğrenin. Onların *web sitelerini* ve *sosyal medya sayfalarını* ziyaret edin. Ne tür ürünler ve hizmetler sunduğunu ve müşterilerinin onlar hakkında söylediklerini öğrenin. Bu araştırmayı düzenli olarak herhangi bir zamanda tekrarlayın, böylece her zaman güncel olursunuz. Rakiplerinizi araştırmak, sizden daha iyi neler yaptıklarını öğrenmenize ve işinizi buna göre geliştirmenize olanak sağlar. Fakat daha da önemlisi, onların en büyük zayıflıklarını çözenize ve bu bilgiyi pazar payı elde etmek için kullanmanızı sağlar.

Siz ne düşünüyorsunuz? Buraya kadar anlatılanlara katılıyor musunuz? Yorum kısmında düşüncelerinizi belirtin lütfen. Teşekkürler ☐